



KEY ACCOUNT MANAGER CHINA BUSINESS & MARKENPARTNERSCHAFTEN (M/W/D)

WAS UNS ÜBERZEUGT

- Abgeschlossenes Studium oder kaufmännische Ausbildung mit Schwerpunkt Wirtschaft, Vertrieb, International Business oder E-Commerce.
- Mehrjährige Erfahrung im Key Account Management, Business Development, Vertrieb oder Partnermanagement.
- Idealerweise Erfahrung in den Bereichen Konsumgüter, Markenartikel, FMCG, Drogerie, Spielwaren oder Handel.
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke.
- Sicheres Auftreten gegenüber nationalen und internationalen Geschäftspartnern.
- Verständnis für internationale Handels- und Vertriebsstrukturen.
- Hohe Eigeninitiative sowie Hands-on-Mentalität.
- Strukturierte und selbstständige Arbeitsweise.
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse.
- Erfahrungen im E-Commerce-, Plattform- oder Marktplatzumfeld sind von Vorteil.

WAS SIE BEI UNS BEWEGEN

- Aufbau und Weiterentwicklung von Markenpartnerschaften für den Vertrieb europäischer Markenprodukte auf chinesischen Plattformen.
- Zentraler Ansprechpartner für nationale und internationale Markenhersteller sowie interne Fachbereiche.
- Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten und Entwicklung



STANDORT

89081 Ulm-Jungingen
Albstraße 92



BESCHÄFTIGUNGSART

Vollzeit



EINTRITTSTERMIN

ab sofort



KONTAKT

Frau Wehle 0731/174-343

gemeinsamer Wachstumsstrategien mit unseren Partnern.

- Aktive Betreuung bestehender Markenpartnerschaften und perspektivischer Ausbau des Partnernetzwerks.
- Analyse und Bewertung von Marktchancen im chinesischen E-Commerce-Umfeld.
- Enge Zusammenarbeit mit unseren Teams in Deutschland und China.
- Steuerung und operative Umsetzung von Projekten und Markteinführungen auf Plattformen wie JD.com, Tmall, Douyin etc.
- Begleitung von Verhandlungen sowie Erstellung von Entscheidungsgrundlagen für das Management.
- Überwachung und Weiterentwicklung relevanter Kennzahlen und Geschäftsmodelle.
- Unterstützung beim Aufbau nachhaltiger Strukturen für das China-Geschäft der Müller-Gruppe.

WAS WIR BIETEN

- Krisensicherer Arbeitsplatz.
- Betriebliche Altersvorsorge.
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld.
- Einkaufsrabatt für Mitarbeiter bis zu 20%.
- Bedarfsgerechte Einarbeitung.
- Subventioniertes Betriebsrestaurant.



**MEHR INFOS
RUND UM
UNSERE JOBS.
mueller.de/karriere**