



EXPANSIONSMANAGER SCHWEIZ (M/W/D)

WAS UNS ÜBERZEUGT

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder gleichwertige kaufmännische Ausbildung mit entsprechender Weiterbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Expansion, vorzugsweise im Einzelhandel
- Sicheres Auftreten sowie Verhandlungskompetenzen
- Sehr gute Kenntnisse des schweizerischen Immobilien- und Mietrechts
- Analytisches und strategisches Denkvermögen
- Selbständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb der Schweiz
- Sehr gute Deutschkenntnisse, sowie gute Französischkenntnisse sind zwingend

WAS SIE BEI UNS BEWEGEN

- Eigenverantwortliche Umsetzung der Expansionsstrategie in der Schweiz unter Berücksichtigung der Unternehmensziele und lokalen Marktbedingungen
- Aktive Suche, Prüfung und Auswahl potenzieller neuer Standorte mit Blick auf Wirtschaftlichkeit, Kundenfrequenz und strategische Lage
- Durchführung fundierter Standort-, Markt- und Wettbewerbsanalysen zur Bewertung der Expansionschancen und -risiken
- Erstellung von Wirtschaftlichkeitsberechnungen, Investitionsanalysen und Entscheidungsvorlagen für die Geschäftsleitung



STANDORT

schweizweit



BESCHÄFTIGUNGSART

Vollzeit



EINTRITTSTERMIN

ab sofort



KONTAKT

Frau Melissa Müller

- Vertragsverhandlungen mit Eigentümern, Projektentwicklern, Maklern und Investoren bis zum Vertragsabschluss
- Koordination mit internen Fachabteilungen und hausinternen Architekten
- Pflege und Ausbau eines Netzwerks relevanter Partner im Immobilien- und Handelsumfeld
- Kontinuierliche Analyse und Optimierung des bestehenden Filialnetzes hinsichtlich Leistung, Lage und Rentabilität

WAS WIR BIETEN

- Bedarfsgerechte und strukturierte Einarbeitung
 - Europaweite Einsatzmöglichkeiten in einem modernen Unternehmensumfeld
 - Einen krisensicheren Arbeitsplatz in einem wachsenden Unternehmen
 - Einkaufsrabatt für Mitarbeiter
-



**MEHR INFOS
RUND UM
UNSERE JOBS.
mueller.ch/karriere**